

Conseiller voyage spécialiste Polynésie Française

Domaine d'intervention : Tourisme

● OBJECTIFS

- Acquérir des connaissances générales et techniques sur la destination.
- Maîtriser la logistique touristique de la destination.
- Acquérir des connaissances précises sur les différentes régions touristiques de la destination.
- Savoir définir et créer un itinéraire touristique pour répondre à une demande client précise.
- Savoir orienter un client vers un circuit ou un produit adapté en catalogue.
- Savoir identifier le profil d'un client adapté à la destination.

● PUBLIC

Cette formation s'adresse aux professionnels du tourisme (agents de voyages indépendants, conseillers voyages d'agences de voyage, responsables de production de Tours Opérateurs...) qui souhaitent acquérir des connaissances techniques précises sur la destination.

● PRÉREQUIS

Expérience requise en vente ou production de voyages internationaux.

● MÉTHODES MOBILISÉES

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

Les modalités seront adaptées aux objectifs et aux stagiaires : apports pratiques, méthodologiques, processus d'amélioration des pratiques personnelles, exercices pratiques individuels et en petits groupes, mise en pratique avec des situations types.

MOYENS ET OUTILS

La formation propose les modalités du présentiel dans une salle équipée dans les locaux de l'agence cliente. Pour les moyens de formation en ligne, le stagiaire pourra accéder à la formation par connexion internet de débit suffisant. Les supports de la formation et ressources sur la destination seront fournis au stagiaire. La formation en ligne nécessite les outils suivants : ordinateur connecté.

● INTERVENANT – Anne-Laure Gohier

Anne-Laure est devenue une experte reconnue de la Polynésie après plus de 20 ans d'expérience dans la création et la vente de voyages sur mesure. Elle a développé son savoir-faire au sein de tour-opérateurs spécialisés dans les destinations haut de gamme du Pacifique, de l'océan Indien et des Caraïbes. Depuis 2022, elle met cette expertise au service de ses propres clients, avec une approche profondément personnalisée. Fine connaissance des archipels, des hébergements et des contraintes logistiques, elle apporte des conseils précis et concrets pour concevoir des séjours à la hauteur des attentes, dans une destination aussi mythique que complexe.

Modalités disponibles

Présentiel
Distanciel
Hybride

Dates

Nous contacter.

Durée

3h30 par session.
7h pour formation complète.

Lieu présentiel

Dans les locaux de votre organisation ou dans un salon loué pour la formation.

Horaires

Présentiel 7h : 9h00-12h30
et 14h00-17h30 (accueil dès 8h45).
Distanciel : 9h30-13h
(connexion dès 9h15)

Accessibilité

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Une fiche d'information est accessible sur le web : www.prodesti.fr. Pour vos questions spécifiques un référent Prodesti est dédié à l'accompagnement : luis@prodesti.fr

● PROGRAMME « Connaisseur de la Polynésie » - 3h30

Module 1 : Présentation générale de la destination : Géographie, point forts et faiblesses

- Informations techniques : géographie, saisonnalité, climat
- Desserte aérienne avec les différentes compagnies aériennes internationales et formalités administratives
- Points forts de la destination et ce qui la rend unique par rapport à d'autres destinations "îles"
- Budgets et profils de clientèle

Module 2 : Présentation des principaux archipels

- L'Archipel de la Société (Tahiti – Tetiaroa – Moorea – Huahine – Raiatea / Tahaa – Maupiti – Bora Bora) avec les différents hébergements (hôtels et pensions de famille)
- L'Archipel des Tuamotu (Rangiroa – Fakarava – Tikehau) avec les différents hébergements (hôtels et pensions de famille)
- L'Archipel des Marquises (Nuku Hiva – Hiva Oa) avec les différents hébergements (hôtels et pensions de famille)
- Les transports inter-îles et les différentes compagnies (air et mer)
- Combinaisons d'îles pertinentes entre les 3 principaux archipels
- Les principales activités incontournables par île

Modules 3 : Découverte par la mer

- Les compagnies de croisière (paquebot haut de gamme, cargo mixte)
- Les catamarans (à la cabine, en privé)
- La plongée – quelles espèces sur quelle île et à quelle période

Modules 4 : Acteurs du tourisme

- DMC locaux de référence
- TO spécialistes
- Tahiti Tourisme et la certification Agent Tiare

● PROGRAMME « Spécialiste de la Polynésie » - 3h30

Module 5 : Les 2 autres archipels

- L'Archipel des Australes (Tubuai – Rurutu et Raivavae) avec les différents hébergements
- L'Archipel des Gambier (Mangareva) avec les différents hébergements
- Les transports inter-îles
- Les principales activités incontournables par île

Module 6 — Construction d'itinéraires avancés

- Combiner plusieurs archipels : contraintes et opportunités
- Vendre la Polynésie en basse saison (freins et opportunités)
- Voyages lune de miel, famille, solo, aventure
- Proposer des expériences au Cœur de la culture polynésienne.
- Optimiser les pass inter-îles et les connexions

Module 7 : Expertise & vente haut de gamme

- Les resorts 5 étoiles et offres ultra-premium
- Éco-tourisme et voyages responsables
- Argumentaire de vente : comment justifier le budget
- Erreurs à éviter

● MODALITÉS D'ÉVALUATION

Lors de la formation, les acquis du participant seront évalués au regard des objectifs (questionnaires oraux sur la destination, mise en situation collective pour établir un itinéraire de voyage, étude de cas pratique sur une demande client). La formation fait l'objet d'un positionnement à l'entrée (évaluation des connaissances préalables sur la destination) et à la sortie (évaluation notée sur un cas pratique concret). Une évaluation

Inscription

Jusqu'à 72h avant le début de la formation et en fonction des places restantes.

Tarifs jusqu'au 31/01/26

Présentiel 3h30 : 300€ HT / stagiaire (Repas non inclus) par session

Présentiel 7h : 600€ HT / stagiaire (Repas non inclus)

Distanciel 3h30 : 175€ HT / stagiaire par session

Distanciel 7h : 350€ HT / stagiaire

Tarifs du 01/02/26 au 31/12/26

Présentiel 3h30 : 325€ HT / stagiaire (Repas non inclus) par session

Présentiel 7h : 650€ HT / stagiaire (Repas non inclus)

Distanciel 3h30 : 200€ HT / stagiaire par session

Distanciel 7h : 380€ HT / stagiaire

Conditions générales de vente sur le site web de Prodesti :

www.prodesti.fr

Contact

Luis Roche

07 60 59 19 98

luis@prodesti.fr



Formations Destinations pour les professionnels du tourisme

satisfaction est proposée auprès de chaque stagiaire. Une attestation de formation sera remise à chaque participant. Dispositif non certifiant.

NOS AUTRES FORMATIONS

- Destination Pérou
- Destination Thaïlande
- Destination Brésil
- Destination Mexique
- Destination Afrique du Sud
- USA Rocheuses et Nord-Ouest
- USA Sud-Ouest

POINTS FORTS DE LA FORMATION

- Formation assurée par un professionnel spécialiste de la destination
- Formation pratique avec mise en situation permettant une opérativité immédiate des stagiaires
- Financement OPCO possible jusqu'à 100%
- Certification QUALIOPi et organisme Datadocké

TAUX DE SATISFACTION

Le taux de satisfaction des stagiaires est de :

-